

Descrição do trabalho

RESPONSÁVEL PELA COORDENAÇÃO DAS ASSOCIAÇÕES DE COMERCIALIZAÇÃO DO CAJU

Shelter For Life International (SFL) é uma organização humanitária com mais de 30 anos de experiência no campo humanitário internacional. SFL é especializada em reconstrução de infraestrutura, no desenvolvimento agrícola, na segurança alimentar e aplicação de microcrédito. Uma abordagem que permanece sensível à cultura local, enfatiza a participação da comunidade e usa a tecnologia apropriada como parte integrante de todos os projetos e programas de SFL. A missão de SFL é: Demonstrar o amor de Deus, permitindo que as pessoas reconstruam as suas comunidades e restaurem as suas vidas. Para mais informações, consultar o nosso site: www.shelter.org

SFL planea implementar um programa de seis anos no Senegal, na Gâmbia e na Guiné-Bissau para desenvolver e melhorar os vínculos da cadeia de valor necessários para apoiar uma rede comercial regional integrada de castanha de caju. O programa proposto levará esses laços em consideração em quatro componentes do programa: (1) a infraestrutura de mercado, (2) os serviços financeiros, (3) o acesso ao mercado e conexões e (4) as boas práticas agrícolas. O programa "Vinculando as infraestruturas, as finanças e as plantações de caju" criará uma infraestrutura comercial sustentável, melhorará o acesso aos serviços financeiros, organizará e formará os pequenos agricultores para aumentar a sua capacidade de produção e negociação e reforçar a capacidade dos transformadores locais para adicionar o valor às nozes na área de produção de caju na África de Oeste.

PERFIL:

Reportando-se ao Coordenador de Marketing e do Reforço Organizacional, o responsável de Marketing e Reforço Organizacional (RMRO) é responsável por trabalhar com associações / cooperativas / cooperativas para apoiar o desenvolvimento do seu plano estratégico e atividades relacionadas ao setor de caju, coordenar o planeamento e a execução das atividades de marketing sobre os matérias-primas de castanha de caju (CCC), facilita a implementação das atividades que levam ao lucro comercial. O RMRO será especificamente responsável pelo planeamento, execução das formações de capacitação, coaching, facilitando as ligações de mercado e apoiando as associações / cooperativas com consultoria técnica sobre estrutura organizacional, melhoria de processos, gestão financeira, produtos e serviços, vendas. O RMRO garante que as associações / cooperativas estejam envolvidas na produção, manuseio pós-colheita e vendas coletivas de castanha de caju crua (CCC) numa base comercial. O RMRO facilitará uma boa parceria das associações / cooperativas com partes interessadas do governo, membros da comunidade, prestadores de serviços de extensão, fornecedores de insumos, setores privados e outros parceiros relevantes nos distritos alvos, reforçando a sua capacidade de organizar as vendas coletivas, aumentando o lucro das associações / cooperativas e melhorando a qualidade da CCC.

DEVERES E RESPONSABILIDADES:

Implementação de projeto:

- Trabalhar com a equipa do projeto e a equipa das associações / cooperativas para alcançar os resultados do projeto relacionados ao reforço da capacidade das associações / cooperativas e ao aumento das vendas.
- Facilitar as atividades de capacitação e garantir consulta e participação adequadas das associações / cooperativas / equipa de cooperativas, mulheres e jovens na cadeia de valor do caju.
- Desenvolver atividades comerciais com a introdução de novos produtos e serviços, organização de vendas coletivas e facilitar a implementação dessas atividades;
- Facilitar a identificação das necessidades de formação, preparar materiais de formação e fornecer formação aos formadores, o desenvolvimento de plano de negócios e outros serviços para a gerência e a equipa das associações / cooperativas;
- Garantir que o projeto implementado de acordo com o plano de trabalho combinado no protocolo de acordo.

Experiência técnica:

- Apoiar a criação de novas associações / cooperativas e reforçar as existentes em todos os assuntos relacionados ao setor do caju.
- Apoiar na identificação de partes interessadas para maximizar o potencial de marketing e aumentar as vendas.
- Trabalhar com órgãos estaduais no estabelecimento de apoio às associações / cooperativas em registo, padronização e licenciamento.

Démontrer l'amour de Dieu en permettant aux populations de reconstruire leurs communautés et de restaurer leurs vies

- Facilitar os vínculos de mercado entre associações / cooperativas e entidades do setor privado (exportadores, compradores, intermediários, transformadores, investidores).

Capacitação

- Fornecer suporte técnico às associações / cooperativas para reforçar habilidades técnicas e gerenciais, coaching e formando nas melhores práticas agrícolas, padronização, vínculos de mercado, gestão de empréstimos, gestão financeira, legislação, etc.
- Organizar e coordenar formações e oficinas de capacitação para membros das associações / cooperativas, beneficiários, parceiros, funcionários do governo e setores privados na criação de parcerias, aumentando vendas, marketing, gestão de qualidade e gestão de armazenamento.

Aprendizagem, Gestão do Conhecimento e Divulgação de Resultados

- Participar nas reuniões relevantes, nos grupos de trabalho técnico, nas conferências, etc. para compartilhar o conhecimento gerado por meio das atividades do projeto e tirar proveito da colaboração.
- Contribuir para as atividades de M&A do projeto, incluindo coleta de dados e relatórios em coordenação com a equipa de M&A.
- Apoiar as equipas de M&A e Comunicação para desenvolver estudos de caso e histórias de sucesso das atividades do projeto.
- Fornecer relatórios de estatutos, conforme exigido pela gerência, semanalmente, mensalmente, trimestralmente, semestralmente e anualmente
- Realizar outras tarefas que possam ser atribuídas pelo Coordenador de Marketing

Essas funções essenciais não devem ser interpretadas como uma declaração completa de todas as tarefas desempenhadas. Os empregados deverão desempenhar outras tarefas relacionadas ao trabalho, conforme necessário. Todas as responsabilidades do trabalho estão sujeitas ao estabelecimento de metas e / ou metas de desempenho.

CRITÉRIO DE SELEÇÃO:

Educação e Qualificações

- Licenciatura em Marketing, Desenvolvimento de Negócios, Agricultura, Desenvolvimento Rural ou Economia
- Conhecimento do setor agrícola e da cadeia de valor do caju.

Experiência

- Cinco anos de experiência profissional em marketing, vendas, capacitação, desenvolvimento organizacional ou cargos semelhantes
- Experiência nas áreas de desenvolvimento das associações / cooperativas, vendas, marketing, planeamento e avaliação de negócios, capacitação organizacional do setor privado e instituições comunitárias
- Experiência em planeamento, implementação, monitoramento e avaliação de projetos.
- Experiência de trabalho anterior com ONGs e o setor privado seria um ativo forte.

Habilidades

- Fortes habilidades de comunicação, interpessoal, facilitação e coordenação em nível comunitário
- Conhecimento em informática, boa manutenção de registos e elaboração de relatórios
- Fortes habilidades de trabalho em equipa e capacidade de trabalhar em iniciativas de múltiplos parceiros
- Gestão orçamentária e financeira, avaliação de necessidades de formação e facilitação de formação
- Disposição para trabalhar nas áreas rurais / marginais, capacidade de trabalhar com supervisão mínima
- Fluência em francês (português e inglês) é obrigatória; o conhecimento da língua inglesa seria um ativo forte. O conhecimento dos idiomas locais é uma vantagem.

CONTRATO:

- contrato inicial terá a duração de um ano, com um período de estágio de três meses e será renovável dependendo do desempenho do candidato.

Démontrer l'amour de Dieu en permettant aux populations de reconstruire leurs communautés et de restaurer leurs vies

- O posto será baseado em Bula, Guiné-Bissau. Os custos de acomodação e realocação serão cobertos pelo empregado.

Para se candidatar, enviem o seu currículo e a carta de motivação para o seguinte endereço segabi.jobs@shelter.org até 31/12/ de outubro de 2019, indicando no objetivo o posto (ou o cargo), por favor.

Démontrer l'amour de Dieu en permettant aux populations de reconstruire leurs communautés et de restaurer leurs vies